

Artikel von Matthias Beenken in der Zeitschrift Versicherungswirtschaft bis 2007 (Auswahl)

Wertorientierung selbst für die Unternehmenskommunikation; Das Ausland hat schon Erfahrung mit der Kostenoffenlegung; Heft 23/2007, S. 1998-2001; S. 2014

Mit dem Kleintransporter zum Kunden, Versicherungsvertrieb Heft 6/2007, S. 30-31

Beratungsverzicht wird zur Regel werden; Buchrezension Trennung von Makler und Mehrfachvertreter unklar; Heft 20, 15.10.2007; S. 1706-1707 u. 1762-1763

Zwischen Unsicherheit und Chancendenken, Heft 19, 1.10.2007, S. 1646-1648

Claims werden neu abgesteckt; Wechseln, aber wie?; Versicherungsvertrieb Heft 4/2007, 1.8.2007, S. 20-22

Matthias Beenken, Prof. Dr. Martin Reckenfelderbäumer, Paul Welter: Erfolgreiche Strategien der Agenturführung, Heft 11, 1.6.2007, S. 859-865

Vermittlerverordnung: Die letzten Änderungen, Heft 11, 1.6.2007, S. 911-914

Noch eine brisante Änderung bei der Berufshaftpflicht, Versicherungsvertrieb Heft 3/2007, S. 14-15

Das ABC des Vermittlergesetzes, Heft 10, 15.5.2007, S. 791-795

Kritische Punkte entschärft, Heft 8, 15.4.2007, S. 582-583

Die Änderungen in letzter Sekunde werfen viele Probleme auf, Heft 7, 1.4.2007, S. 495-498

Der Basistarif kommt effektiv schon dieses Jahr, Heft 5, 1.3.2007, S. 348-349

Am 22. Mai geht es los - oder?, Heft 4, 15.2.2007, S. 287-290; Engagierter Verbraucherschützer verstorben, S. 307

Weniger Bürokratie wagen!; Qualifikationsoffensive im Außendienst, Versicherungsvertrieb Heft 1/2007, S. 14-15 und 31-32

Bald endet die Gewerbebefreiheit der Versicherungsvermittler, Heft 2, 15.1.2007, S. 88

Bundesrat billigt Vermittlergesetz, Heft 24, 15.12.2006, S. 2018

Mit Einsatz und Eigeninitiative zum Master-Abschluss, Heft 23, 1.12.2006, S. 1954-1956;  
Der Basistarif widerspricht den Prinzipien der PKV, S. 1972-1973; Vertrauen beruht auf  
Gegenseitigkeit, S. 1982-1983

Auf dem Boden der Tatsachen..., Titelthema Versicherungsvertrieb Heft 6/2006

Vermittlergesetz kann offenbar am 1.6.2007 in Kraft treten, S. 1867-1868; Neuer  
Bildungsdienstleister für Makler, S. 1902, Heft 22, 15.11.2006

Vermittlergesetz: Fronten und Positionen abgesteckt, Heft 21, 1.11.2006

Die drei Seiten einer Medaille, Heft 20, S. 1702, 15.10.2006

Bildung im Vertrieb - tut das not?, Heft 20, S. 1692-1694, 15.10.2006

Bundesregierung lässt Bundesrat abblitzen, Versicherungsvertrieb Heft 5/2006, S. 8

Für Schulungen auch Geld verlangen, Heft 13, S. 1104, 1.7.2006

Besseres Image, aber nicht mehr Geschäft; gemeins. mit Anika Brose und Sören  
Beckmann, Heft 12, S. 1022-1023, 15.6.2006

Ist Industrialisierung die Lösung?, Heft 12, S. 1017, 15.6.2006

Gute Sitten im Versicherungsvertrieb, Heft 10, S. 833-837, 15.5.2006

Wie soll man eine Beratung dokumentieren?, Heft 9, S. 747-750, 1.5.2006

Vermittlergesetz nimmt weitere Konturen an, Heft 8, S. 672-674, 15.4.2006

Altersvorsorge-Beratung und Vermittlerrichtlinie, gemeinsam mit Dr. Wolfgang P. Warth  
und Dr. Jürgen Graffe, Heft 4, S. 313-316, 15.2.2006

Versicherungswirtschaft hält an Nebenberuflern fest, Heft 1, S. 76-81, 1.1.2006

Wirtschaftsjournalismus verändert sich, Heft 23, S. 1887-1888, 1.12.2005

Kundenorientierung wird zum Pflichtprogramm - auch für unabhängige Finanzvermittler, gemeins. mit Dr. Wolfgang Warth, Heft 21, S. 1692-1696, 1.11.2005

Nicht nur "vor sich hin stoffwechseln", Heft 20, S. 1607-1608, 15.10.2005

Gefahr für die PKV gering, Heft 20, s. 1604-1605, 15.10.2005

Kundenzufriedenheit - das (noch) unbekannte Wesen, Heft 19, S. 1510-1512, 1.10.2005

Ein Bachelor für Versicherungsvertrieb und Finanzberatung, Heft 18, 15.9.2005

Arbeitsplatz Außendienst, Versicherungsvertrieb Heft 3, 1.9.2005

Jetzt qualifizieren!, Heft 15, S. 1177-1178, 1.8.2005

Qualitätsverbesserung im Gesundheitswesen zu wenig im Fokus, Heft 13, S. 999, 1.7.2005

Aus der Pflicht eine Kür machen, Versicherungsvertrieb Heft 2, S. 17, 15.6.2005

Prozessoptimierung im Vertrieb, Heft 9, S. 692-694, 1.5.2005

Zukunft der Sozialversicherung interessiert Finanzmakler, Heft 7, S. 526-528, 1.4.2005

Neue Impulse für die Agenturberatung, Heft 7, S. 520-521, 1.4.2005

Vermittlergesetz kommt ... bestimmt irgendwann, Heft 6, S. 448-449, 15.3.2005

Strategien, Konzepte, Lösungen, Heft 1, S. 75-76, 1.1.2005

Kundengeldsicherung wird klarer geregelt, Heft 1, S. 69-70, 1.1.2005

Da kommt ein Stein ins Rollen, Heft 24, S. 1924-1926, 15.12.2004

Jahrhundertwerk am Horizont?, Heft 23, S. 1841-1842, 01.12.2004

Brandschutz wird noch immer vernachlässigt, Heft 21, S. 1688, 01.11.2004

EU-Richtlinie: Auch gebundene Vertreter müssen genauer aufklären, Heft 21, S. 1670, 01.11.2004

Makler erwarten vorsichtige Trendwende, Heft 20/2004, S. 1601-1602, 15.10.2004

Zentralregister kommt verspätet, Heft 19/2004, S. 1499-1501, 1.10.2004

Ein Viertel der Einnahmen gefährdet, Heft 15/2004, S. 1167-1169, 01.08.2004

Underwriting-Profit und Kundenorientierung - ein unlösbares Dilemma für die Rückversicherer?, Heft 14/2004, S. 1084-1085, 15.07.2004

Am 14. Januar 2005 ist Rückkehrtag... Oder Aufbruch in die Freiheit des Maklers?, Heft 12/2004, S. 922, 15.06.2004

Marketing zwischen Big Brother und Kartellrecht; Vom 20. AMC-Meeting in Neuss, Heft 12/2004, S. 929-930, 15.06.2004

Ratings bieten keine Sicherheit, Heft 10/2004, S. 774, 15.05.2004

Versicherer schädigen die eigene Basis, Standpunkte-Beitrag, Heft 10/2002

Agenturen als selbstständige Partner akzeptieren, Heft 6/2002

Agenturberatung zwischen Anspruch und Wirklichkeit, Heft 23/2001

Standardsoftware für die Agenturberatung im Vergleich, Heft 4/2001

Ausschließlichkeitsvertreter – quo vadis?, Standpunkte-Beitrag, Heft 7/2000